

## EO2 Auvergne : un outil de production performant

Les indicateurs de production d'EO2 Auvergne sont très satisfaisants. En effet, après 6 mois d'exploitation, l'usine fonctionne à 120% de sa capacité nominale - soit 270 tonnes/jour- 5 jours par semaine et 24h/24.

Suite à la chute brutale des activités de sciage liée à la crise économique, EO2 a décidé de mettre en place, dès cet été, un broyeur à l'entrée de la chaîne de production de l'usine. Cette installation permettra de gagner en souplesse en variant la nature des matières premières, rendra possible un fonctionnement de l'usine 7 jours par semaine et optimisera le pilotage de l'outil.

Par ailleurs, les principaux coûts d'exploitation sont conformes aux attentes.

Rappelons qu'en raison d'une très forte demande de granulés lors de la dernière saison hivernale, EO2 n'a pu répondre à l'intégralité de la demande. La société anticipe donc une production d'EO2 Auvergne d'au moins 65 000 tonnes pour l'hiver 2009/2010.

Avec une croissance de l'ordre de 30% par an, le marché du granulé bois se développe rapidement en France. Les filières de distribution, quant à elles, se structurent : 200 camions souffleurs de granulés sont désormais en circulation dans l'hexagone.

L'équipe commerciale a dépassé ses objectifs puisqu'en quelques mois, les granulés EO2 sont commercialisés et recommandés par plus de 210 distributeurs. Ces points de distribution sont localisés partout en France afin de garantir aux clients un approvisionnement simple et de qualité.

L'obtention en juin 2009 de la certification allemande DIN Plus, une des normes européennes les plus exigeantes à ce jour, atteste, d'une part, de la qualité des granulés bois EO2 et, d'autre part, des contrôles réguliers réalisés tout au long de la chaîne de production : de la réception de la matière première à l'expédition du produit fini.

L'entreprise garantit ainsi aux consommateurs le fonctionnement optimal de leur installation. Cette forte implication d'EO2 est d'autant plus importante que le marché n'en est qu'au début de son développement et que peu de producteurs peuvent prétendre à cette qualité.

## Une nouvelle filiale est née : WEYA

La naissance de WEYA répond à une forte demande du marché.

Depuis plusieurs mois, EO2 est très sollicitée pour répondre à des projets de moyenne puissance (chaudière permettant le chauffage de 2000 à 20 000 m<sup>2</sup>) qui apporteront une alternative au fioul. Le chauffage aux granulés bois s'avère être une des meilleures réponses à cet enjeu. Cependant, au-delà de la livraison du combustible, il semble plus efficace et pertinent de proposer une solution globale.

C'est la raison pour laquelle, WEYA, présidée par Bernard LEBLANC, ancien Directeur délégué de Gaz de France et Président de Cofathec, propose des solutions énergétiques clé en main allant de l'étude de faisabilité à la maintenance des sites en passant par l'installation, le financement et la livraison du combustible.

De plus, la mise en place des chaudières dites « biomasse » est souvent freinée par des contraintes d'approvisionnement. Grâce à la garantie en combustibles apportée par EO2, WEYA devient un des fournisseurs les plus crédibles du marché français.

## EO2 donne une impulsion nouvelle à l'énergie bois

Portée par ce début d'activité plus que prometteur, EO2 vient de conclure un accord stratégique avec un acteur incontournable de la filière bois. Le groupe communiquera sur ce partenariat d'envergure vendredi 24 juillet 2009.